

Leitfaden Businessgespräch

Mitnehmen:

- Präsentationsmappe
- Magazin
- Lieblingsprodukt oder Sample
- Flyer „so free“
- Broschüre: die Kraft von Network Marketing

Gesprächsablauf:

1. Kennenlernen

- Sich selber vorstellen (falls nötig)
- Die Interessentin / den Interessen etwas über sich erzählen lassen
- Was machst du momentan beruflich, gefällt dir dein Job?
- Was machst du in deiner Freizeit, eventuell privat?
- Was hast du für Ziele, was möchtest du noch erreichen
- Wie viel Zeit möchtest du ins Business investieren?
- Welchen Sinn siehst du in einer eigenständigen Arbeit

2. Ringana vorstellen

- falls die Firma noch nicht bekannt ist kurze Vorstellung:
Ringana gibt es seit 23 Jahren, ist ein familiengeführtes Unternehmen mit
inzwischen 55`000 Frischepartner, einem Wachstum von 48%, 107 Millionen
Umsatz. 100% Philosophie kurz erklären

3. Business vorstellen

- Trendmärkte (Umweltschutz, Nachhaltigkeit, Ethik, OnlineShopping,
Homeoffice, Networking,
- Zielplan
- So free

4. Nachfragen

- was an der Philosophie hat dir am Besten gefallen?
- Was geht dir durch den Kopf?
- Sagt dir das Business zu?
- Brauchst du noch weitere Informationen

5. Weiteres Vorgehen

- Partnerantrag ausfüllen?
- Termin für ein Fresh up oder Fresh date?
- Deadline